

## Überblick im Angebots-Dschungel für maritime Sicherheitsausrüstungen und Medizintechnik



Die Zahl der Anbieter und der Produkte für Sicherheitsausrüstung und Medizintechnik ist zunehmend angestiegen. Viele Händler und Hersteller haben den Offshore- und maritimen Markt für sich entdeckt und wollen diese erobern.

Motiviert und unterstützt durch gesetzliche Vorgaben werden die Reedereien und Betriebe direkt mit Angeboten überhäuft. Gleichzeitig erkennen wir auf den einschlägigen Leitmesse<sup>1</sup>, dass typische Produkte, die ursprünglich für den Landbereich vorgesehen und entwickelt wurden, plötzlich nur einen maritimen „Anstrich“ erhalten und teilweise aggressiv beworben werden.

Immer mehr unserer Kunden und unserer Seminarteilnehmer treten an uns heran, da sie durch das veränderte Angebot stark verunsichert werden. Sie bitten uns, sie bei der Auswahl und Zusammenstellung der vorgeschriebenen Ausrüstungen zu unterstützen.

Im Rahmen unserer **marine oeconomics** betrachten wir den gesamten Komplex von Preis, Leistung, Notwendigkeit, Zusammenstellung, Kompatibilität und Qualität.

„Der Preis ist nicht alles!“ – „Der Geizige zahlt zwei bis drei Mal!“ – „Qualität ist komplex.“

Aufgrund unserer fachlichen Kompetenz, unseren aus Seminaren gewonnenen Erfahrungen und unseren regelmäßigen Produktanalysen auf den Leitmesse können wir Ihnen Hilfestellungen anbieten, sich im Angebots-Dschungel zurechtzufinden.

### Ein Beispiel:

Unser Trainer Thomas Krieg hat bereits 1988 im Rahmen seiner Arbeit in der Telemedizin Pionierarbeit geleistet. Er hat als treibende Kraft die Möglichkeit, EKGs von Bord via Satellit zu übermitteln, mit entwickelt. Heute ist der AED eine Pflichtausrüstung geworden.

Sollten auch Sie einen Rat benötigen, Erfahrungen oder Ideen beisteuern können, freuen wir uns, wenn Sie sich bei uns melden.

---

<sup>1</sup> Schiff, Maschine, Meerestechnik SMM; Interschutz (Brand- und Katastrophenschutz); Arbeitsschutz und Arbeitssicherheit A+A; Medica (Medizintechnik)